

HendlHouse Franchising – der Weg zum Erfolg!

HendlHouse Headoffice - Felix-Scheffler-Str. 31 - 83352 Altenmarkt



HendlHouse Franchising – der Weg zum Erfolg!



Gemeinsam erfolgreich!

Franchising mit HendlHouse® bietet Ihnen die Möglichkeit, aktiv von der Kraft unserer Marke und unserem überzeugenden Angebot zu profitieren und die gelebte WELCOME FRIENDS Kultur, TOGO (Take away) und TOYOU (Heimservice) an Ihre Gäste in Ihrem eigenen HendlHouse® Restaurant weiterzugeben.

Franchise - Partnerschaft in aller Kürze

Wir machen Unternehmer. Das ist die Idee einer Partnerschaft mit HendlHouse®. Durch ein ausgereiftes, inzwischen mehrfach erprobtes Konzept, durch ein erfahrenes Systemmanagement und durch ein erstklassiges Marketing, ermöglichen wir engagierten Frauen und Männern den Sprung in die Selbständigkeit.

Wir suchen Franchise-Partnerinnen/Franchise-Partner, die Teil des Netzwerkes sein wollen und in ausgesuchten Städten ihr eigenes HendlHouse®-Restaurant betreiben wollen.

Wir sorgen dafür, dass Sie das notwendige Werkzeug und Know-how an die Hand bekommen, um Ihren eigenen Betrieb erfolgreich zu führen, und das bleibt auch später so: durch eine intensive Begleitung vor Ort.

HendlHouse® arbeitet nach dem Franchise-Prinzip, weil das Partnerschaft in den Vordergrund stellt. Beide Seiten geben etwas, wir unser erfolgreiches Marken- und Geschäftskonzept und Sie Ihr Engagement vor Ort. Dabei ziehen alle am gleichen Strang. Wenn Sie das Gefühl haben, wir könnten zusammen eine Menge bewegen, dann melden Sie sich bei uns.

Wir freuen uns auf Sie!

Und das sollten Sie mitbringen

Wir suchen Franchisepartner, die mit einem starken Partner wachsen möchten.

Wir erwarten:

- Personalführungserfahrung, Kooperations- & Teamfähigkeit
- betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- ein Eigenkapital von mind. € 30.000 in flüssigen oder schnell realisierbaren Mitteln
- die Bereitschaft das HendlHouse® Ausbildungsprogramm zu absolvieren
- Belastbarkeit, Einsatzbereitschaft, Ausdauer
- Gästeorientierung

Wenn Sie sich in unserem Anforderungsprofil wieder erkennen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige schriftliche Bewerbung.

HendlHouse Headoffice
Felix-Scheffler-Str. 31
83352 Altenmarkt



HendlHouse® sucht Unternehmerpersönlichkeiten, die mit eigenen Mitteln ein HendlHouse®-Restaurant eröffnen und führen wollen.

Das Vorhaben benötigt auch gewisse Eigenmittel, um daraus eine Finanzierung zu starten. Als Teil eines Netzwerkes und unbedingte Systemtreue, ist auch ein gewisser Verzicht auf Freiheitsgrade erforderlich. Da wir und Sie nicht kurzfristig planen und handeln, ist Beständigkeit gefragt, um die Früchte letztendlich zu ernten. Das verlangt: vollen Einsatz, Engagement vor Ort, Wahrnehmung örtlicher Marktchancen, Verkaufsförderung, ganze Begeisterung, team- und markenorientiertes Mitmachen und den ständigen Wunsch, große Erfolge zu erzielen.

Wir suchen Partner für ausgesuchte Städte in ganz Deutschland.

Franchise, der sichere Weg für Sie!

Sie können von der zeitgemäßen Art, in die Selbständigkeit zu starten, profitieren.

Mit HendlHouse haben Sie eine bundesweite, starke Marke und hervorragende Produkte als ständige Begleiter für Ihren Erfolg.

Im Wachstumsmarkt der Schnellrestaurants beruft man sich wieder zurück auf die Fullservice-Gastronomie (klassische Gastronomie), die in den letzten Jahren der Quickservice-Gastronomie (Take-away) etwas gewichen ist. Franchising ist heute eines der etablierten Geschäftssysteme. Durch ständig, steigende Nachfrage nach Fullservice-Gastronomie, durch moderne Lebensart und damit einhergehenden geänderten Verzehrgeohnheiten, trägt HendlHouse den geänderten Bedingungen in der klassischen Gastronomie Rechnung.

Sie starten also zukunftssicher durch! Die Tendenz ist weiter steigend. HendlHouse sorgt mit ständigen Innovationen und mit hoher Produktqualität, besten Service und Restaurant-Einrichtungen für die nötige Sicherheit, die Sie von einem zuverlässigen Franchise-Geber erwarten dürfen.

Erfüllen Sie sich einen Traum. Die Selbständigkeit! Mit Fleiß, Ehrgeiz - und mit uns als starken Partner - schaffen Sie das. So rücken Ihre persönlichen Ziele näher.

Als selbständiger Unternehmer mit einem starken Partner zum Erfolg.

Die Vorteile auf einen Blick:

- Als Franchise-Partner bei HendlHouse werden Sie Teil eines erfolgreichen Netzwerkes.
- Sie wachsen und partizipieren entscheidend mit und von der Marke HendlHouse.
- HendlHouse unterstützt und berät Sie bei der gesamten Umsetzung - von der Finanzierung über die Planung bis hin zur Eröffnung!
- Wir bereiten Sie gründlich vor - mit einem eigenen Ausbildungsprogramm.
- HendlHouse und Sie wollen den gemeinsamen Erfolg.
- Ihre Investition ist zeitlich überschaubar und hält sich in Grenzen.
- Ihre Selbständigkeit mit uns bringt gute Renditen.
- Auch nach dem Start mit uns begleiten wir Sie ständig auf Ihrem Weg.



Ihre Ausgaben, Ihre Einnahmen

Hier finden Sie erste Investitionsgrößen. Die hier genannten Zahlen sind natürlich nur beispielhaft und sollen vor allem dazu dienen, dass Sie sich einen ersten Überblick verschaffen können.

Denn Transparenz ist für uns das Wichtigste.

Investitionskosten (variieren je nach Standort)

Baukosten: Bauarbeiten, Installation, Honorare	20 TEuro bis 40 TEuro
Innen-Einrichtung: z.B. Einbauten und Geräte, Einrichtung Gastraum	20 TEuro bis 40 TEuro
Vorlaufkosten: z.B. Material, Miete etc.:	20 TEuro bis 40 TEuro
Einmalige Franchise-Gebühr:	10 TEuro
<hr/>	
Gesamtinvestition:	70 TEuro bis 130 TEuro
Laufende Gebühren:	3 % Franchise-Gebühr (vom Netto-Umsatz)

Die Rentabilität

eines neuen HendlHouse-Restaurants hängt im Wesentlichen vom Standort und der Qualität der Restaurant-Führung ab. Den Grad Ihres Erfolges können Sie durch Ihren Einsatz und Ihr Engagement mitbestimmen.

Betriebsvergleiche und Erfahrungen mit bestehenden Franchise-Standorten unterstützen projektbezogen die Einschätzung und Planung des neuen HendlHouse-Restaurants.

Erforderliche Eigenmittel mindestens 25 - 30 % vom Gesamtkapitalbedarf.

HendlHouse System Know-How.

Alles für Sie, damit das System erfolgreich funktioniert:

Ein bundesweites System muss sich an verschiedene Parameter halten - damit es überall als Marke HendlHouse erkannt wird. Damit das gut funktioniert, haben wir alle Leistungen in Handbüchern, Drehbüchern und Rezepturbüchern für die Arbeitsplätze sowie in Qualitätschecks dokumentiert.

Das hilft allen für einen reibungslosen Betriebsablauf. Das Ganze ist kein starres System, sondern wird ständig weiterentwickelt: Trends werden aufgespürt, Marktveränderungen berücksichtigt. Das HendlHouse-System ist unser entscheidendes Erfolgsgeheimnis.



Projektplanung.

Betriebswirtschaftliche Planung

Damit Sie ein Franchise-Partner von HendlHouse werden können, stellen wir alle erforderlichen Daten gemeinsam zusammen. Daraus ergibt sich ein stimmiger und transparenter Wirtschaftlichkeitsplan. Auch bei der Kapitalbeschaffung ist Ihnen HendlHouse beratend behilflich.

Systemausbildung.

Als Franchise-Partner werden Sie bei uns gefordert und gefördert. Wir nennen das Systemtraining. Dahinter verbirgt sich Folgendes:

Sie durchlaufen im Company-Ausbildungsbetrieb eine ausgewählte Ausbildung und bekommen vertiefende theoretische Schulungen.

- Vorbereitung auf alle Anforderungen
- Durchlaufen aller Stationen
- Erste persönliche Erfahrungen
- Thementrainings = Vertiefung und Ergänzung der Praxis
- Kick-off-Schulung
- Management Schulung

Sie als Franchise-Partner sind Leitfigur für die Mitarbeiter/innen vor Ort. Auch dafür machen wir Sie fit. So können Sie den Umgang untereinander steuern und Teambildungen verstärken.

Systemberatung Franchise.

Wir stehen mit jedem Franchise-Partner in ständigem Kontakt. Regelmäßige Besuche des zuständigen Franchise-Beraters liefern Ihnen hilfreiche Infos und geben Ihnen operative Unterstützung. Außerdem praktizieren wir gemeinsame Franchise-Partnertreffen. Von diesem Erfahrungsaustausch profitieren alle.

Marketing / Werbung.

Damit Werbung wirkt, führt HendlHouse nationale Werbemaßnahmen durch. Für die Standorte vor Ort werden regelmäßig die kompletten Werbematerialien geliefert. Für Ihre individuellen Verkaufsförderungs-Aktionen steht ein umfangreiches Paket zur Verfügung. So machen wir Sie stark und liefern Ihnen ständig neue Möglichkeiten, selbst aktiv in Ihrer Stadt zu sein.

Einkauf.

Der Einkauf sorgt für die Warenbelieferung aller HendlHouse-Produkte in höchster Qualität. Ausgewählte Lieferanten und Logistikorganisationen sichern Ihnen als Franchise-Partner die zuverlässige Belieferung und so einen reibungslosen Geschäftsablauf. Selbstverständlich partizipieren Sie direkt von den guten Verhandlungsergebnissen des Zentraleinkaufes.

Warenwirtschaftskreislauf

Das Warenwirtschaftssystem erfasst alle getätigten Umsätze sowie den Warenumschlag und unterstützt Sie bei der Warendisposition und Kostenkontrolle. Diese Auswertungen helfen Ihnen, Ihre Absatzsteuerung zu optimieren.



Der Weg zu Ihrem HendlHouse

Nachdem Sie den Partnerbogen mit Ihren persönlichen Angaben eingereicht haben, wird von uns überprüft, inwieweit die wesentlichen Voraussetzungen, die HendlHouse an zukünftige Franchise-Partner stellt, erfüllt werden. Wenn ja, dann werden wir Ihnen in einem ersten persönlichen Intensivgespräch HendlHouse und den Umfang der beabsichtigten Zusammenarbeit vorstellen. So lernen wir Sie und Sie uns schon ganz gut kennen.

Sind beide Seiten mit dem Gesprächsverlauf zufrieden, bieten wir Ihnen dann ein 3-Tage Trainee-Programm an, um das Vorgestellte auch in der Praxis zu erleben.

Verläuft das auch wieder für alle positiv, beginnt die eigentliche Projektplanung:

Sie wachsen und partizipieren entscheidend mit und von der Marke HendlHouse.

Wir bereiten Sie gründlich vor - mit einem eigenen Ausbildungsprogramm.

HendlHouse und Sie wollen den gemeinsamen Erfolg.

Einfach Kontakt aufnehmen

Wenn Sie Fragen zu HendlHouse haben, schreiben Sie uns.

HendlHouse Headoffice
Felix-Scheffler-Str. 31
83352 Altenmarkt

josef.rauscheder@hendlhouse.com
www.hendlhouse.com

